

27 Marzo 2024 | Milano



# AMERICAN EXPRESS E FINDYNAMIC: SOLUZIONI DI SUPPLY CHAIN FINANCE

# AMERICAN EXPRESS: UN BUSINESS CHE HA FATTO STORIA







# FinDynamic è la prima piattaforma di Working Capital Solutions che aiuta le aziende a rivoluzionare il credito di filiera ...



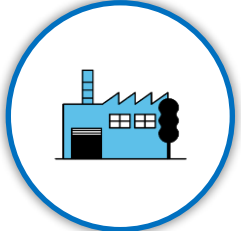
- ▶ FinDynamic nasce nel **2016** dagli studi dell'Osservatorio SCF del **Politecnico di Milano** ed oggi è la FinTech suite italiana di riferimento per il **Supply Chain Finance**
- ▶ FinDynamic dal 2018 commercializza il programma di Dynamic Discounting, conta > 200 grandi società Clienti ed ha costruito soluzioni sartoriali per diversi settori e filiere
- ▶ Nel 2020, FinDynamic ha lanciato la piattaforma di Working Capital Solutions per la gestione di programmi di SCF e Receivables Financing da un'unica interfaccia
- ▶ FinDynamic commercializza soluzioni sostenibili di Social Corporate Responsibility per il supporto alla filiera validato da un ente terzo




**IN COLLABORAZIONE  
CON LE BANCHE**




**> 200 GRANDI  
CLIENTI**



**> 20K UTENTI  
COINVOLTI**



**PRESENZA  
INTERNAZIONALE**

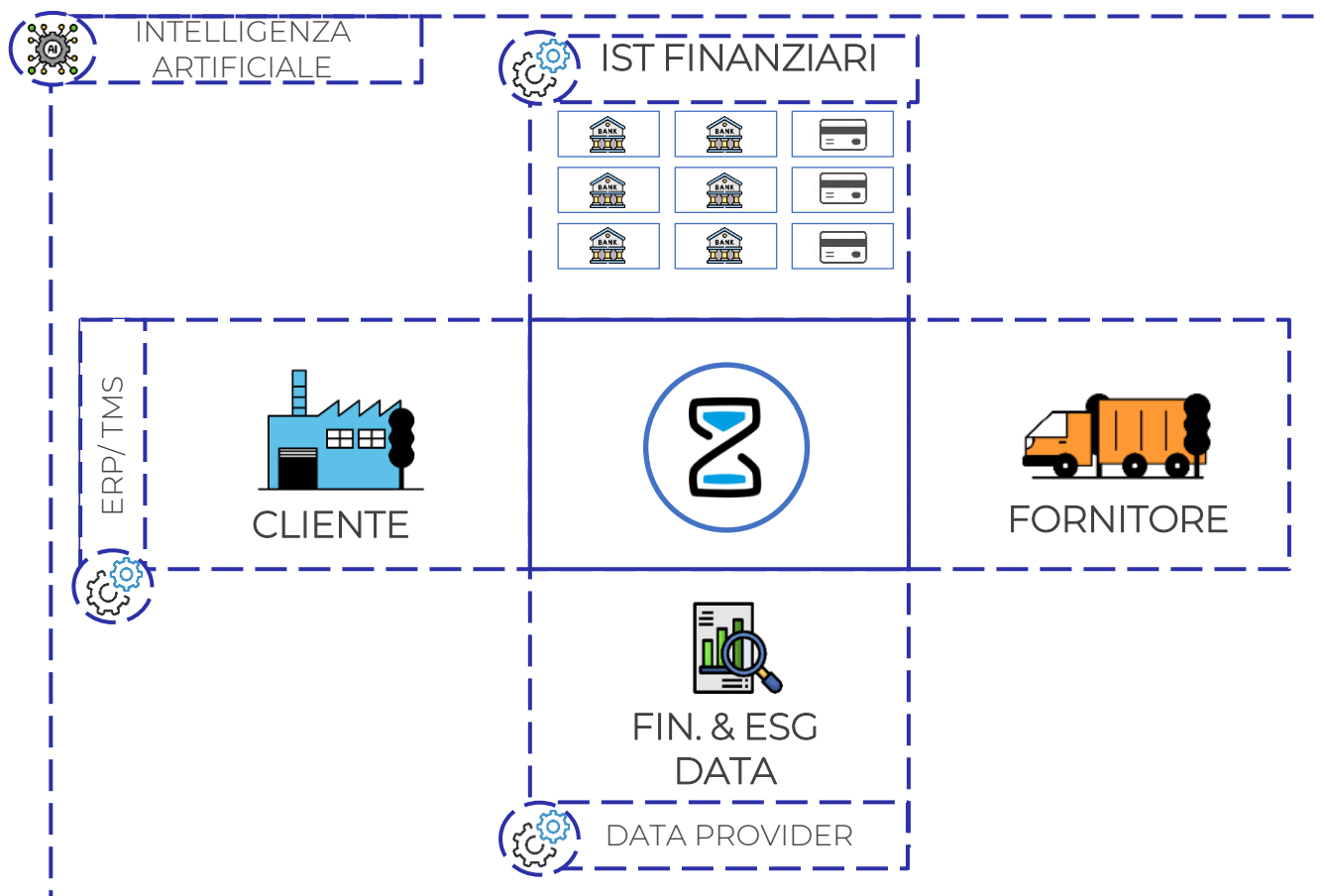




# L'Ecosistema Findynamic permette di offrire ai clienti e alla filiera soluzioni modulari in base alle esigenze

AMERICAN  
EXPRESS

## L'ECOSISTEMA SAAS FINDYNAMIC



## COLMA I GAP DI MERCATO



Integrazione con ERP/TMS dei clienti capofiliera (oltre 200 programmi SCF)



Oltre 20.000 fornitori accedono ai programmi dell'ecosistema FinDynamic



Integrazione con Data Provider (Financial e ESG) per ottimizzazione servizi



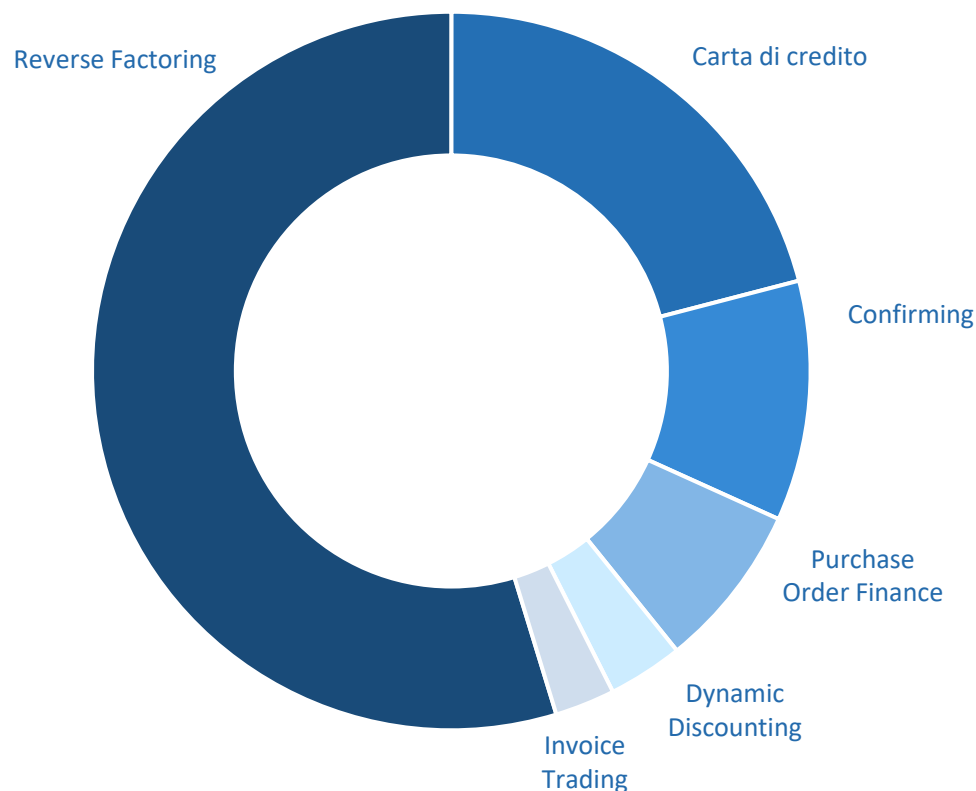
Intelligenza artificiale che semplifica e velocizza i processi decisionali degli utenti



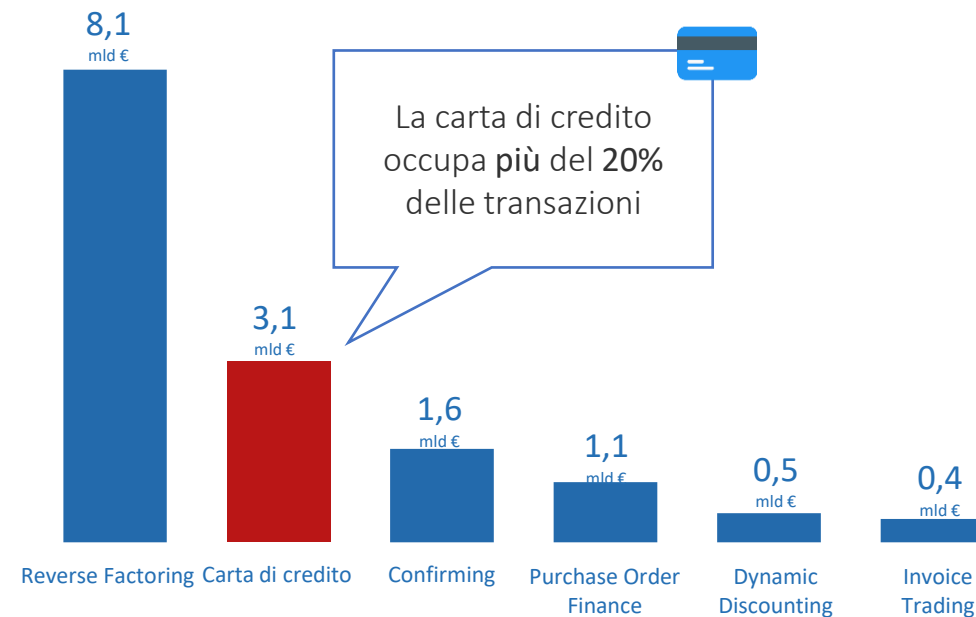
# Distribuzione delle soluzioni innovative di Supply Chain Finance

## Reverse Factoring e Carta di credito impattano per più del 75%

### Mercato delle soluzioni innovative di SCF



### Suddiviso in:





## Le Principali Sfide Di Mercato



Crescita dei **tassi di interesse** e conseguente aumento del costo di accesso al credito



Aumento del **rischio di default** per le PMI e difficoltà di accesso al credito



**Contrazione** dei margini per le aziende, per l'aumento dell'inflazione alla produzione

## Milestone Collaborazione



American Express si pone l'obiettivo strategico e distintivo di **supportare le filiere produttive** estendendo le soluzioni carta di credito B2B



American Express ha individuato in FinDynamic il **partner tecnologico leader** nelle soluzioni di SCF, che fosse in grado di accelerare il go-to-market



American Express e FinDynamic hanno studiato i trend di mercato e identificato le sinergie su cui lavorare per soddisfare l'esigenza dei propri clienti



**Nel 2023 hanno dato avvio ad un partnership per** sviluppo di soluzioni integrate per una gestione efficiente del capitale circolante



# FinDynamic e American Express uniscono le loro forze per sviluppare un'offerta all'avanguardia in ambito Supply Chain Finance

AMERICAN  
EXPRESS

Le ragioni concrete ...

- ▶ Sviluppare un'opzione di ulteriore flessibilità rispetto alle caratteristiche dei programmi di Dynamic Discounting
- ▶ Abilitare l'accesso a pagamenti anticipati per un perimetro più vasto di fornitori **senza impatti sulla liquidità aziendale**
- ▶ Abilitare dilazioni di pagamento per il capo-filiera senza impatti sulla PFN e sui fornitori
- ▶ Digitalizzare ed integrare con gli ERP i pagamenti aziendali effettuati con carte di credito

... Per una partnership distintiva

 **FinDynamic**

*La piattaforma di riferimento per la Supply Chain Finance...*



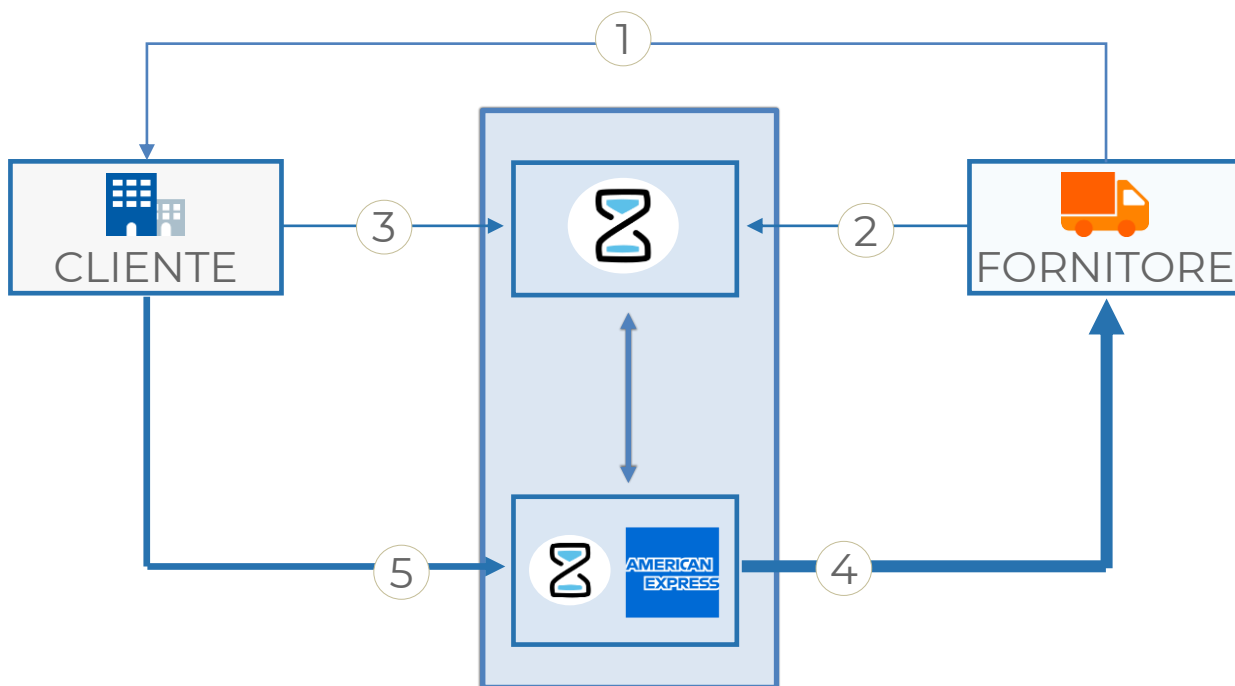
*... con il Brand leader a livello globale per i pagamenti con carta di credito*



# FinDynamic e Amex hanno creato una soluzione integrata che non prevede l'utilizzo della liquidità aziendale



## Struttura e Flussi



## Il Processo e le Innovazioni



1. Invio merce ed emissione fattura
2. Validata la fattura il fornitore richiede pagamento anticipato
3. Il Cliente valuta la richiesta e decide se accettare la richiesta di anticipo

4. Il Circuito Carta effettua il pagamento ai fornitori
5. Il Cliente effettua il pagamento dilazionato al circuito carta di credito







# Use Case

## Commercio al dettaglio, con 140 €M di fatturato

**USE  
CASE**

AMERICAN  
EXPRESS

COMMERCIO AL DETTAGLIO

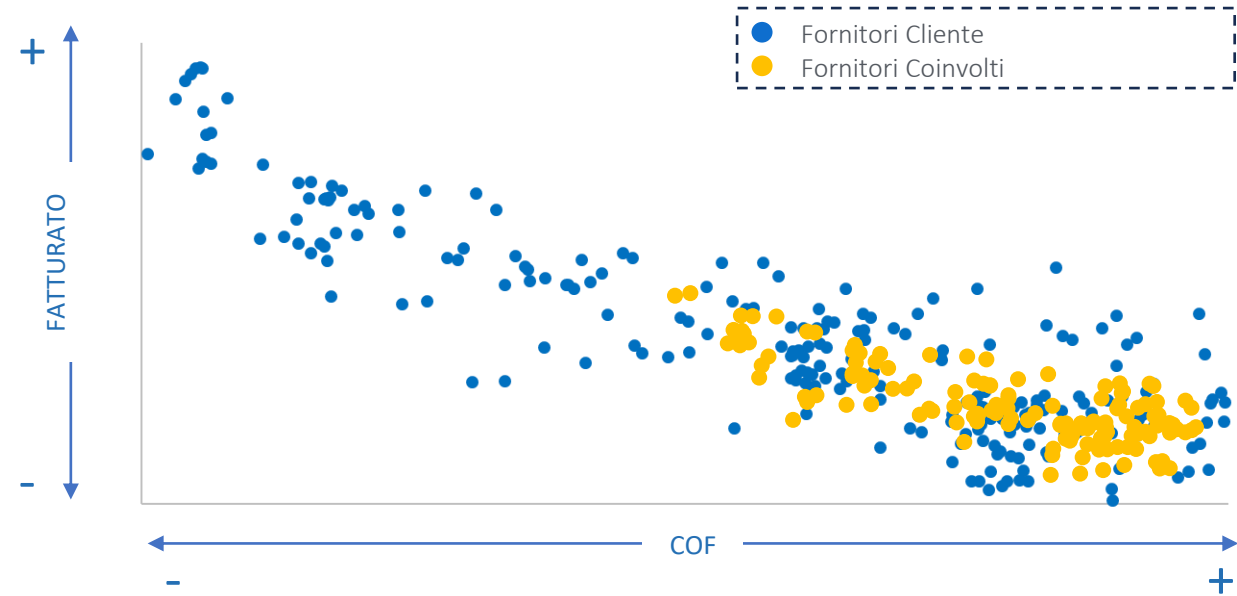


- ▶ L'utente: Catena di discounts del sud Italia di medie dimensioni
- ▶ Fatturato: 140 €M annui
- ▶ Numero di Fornitori: > 800

### VANTAGGI PROGRAMMA SCF

- ▶ Copertura del 80% delle PMI (Claim Etico ISO 17033)
- ▶ Rendimento sulla liquidità maggiore del 7%
- ▶ Una riduzione del -70% sull'operatività dovuta dalle richieste di anticipo da parte dei fornitori

### CONFIGURAZIONE PROGRAMMA E RISULTATI





# Use Case

## Commercio al dettaglio, con 70 €M di fatturato

**USE  
CASE**

AMERICAN  
EXPRESS

COMMERCIO AL DETTAGLIO

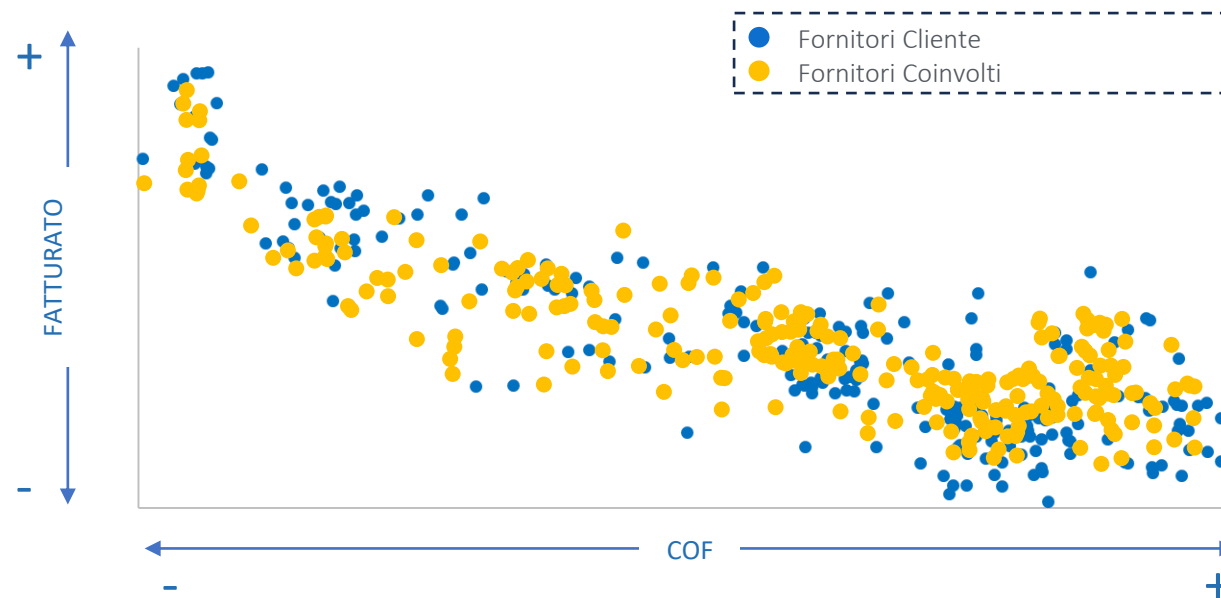


- ▶ L'utente: Produttore di succhi di frutta e bevande analcoliche del Veneto di medie dimensioni
- ▶ Fatturato: 70 €M annui
- ▶ Numero di Fornitori: > 300

### VANTAGGI PROGRAMMA SCF

- ▶ Rafforzamento dei rapporti di filiera
- ▶ Rendimento sulla liquidità maggiore del 6,5%
- ▶ Una riduzione del -70% sull'operatività dovuta dalle richieste di anticipo da parte dei fornitori

### CONFIGURAZIONE PROGRAMMA E RISULTATI





# FinDynamic conosce le esigenze delle diverse categorie di fornitori grazie agli oltre 20.000 utenti attivi in piattaforma

AMERICAN EXPRESS

ILLUSTRATIVA


FATTURA MEDIA<sup>1</sup>

GIORNI ANTICIPO<sup>2</sup>

TASSO MEDIO<sup>3</sup>

UTILIZZO

GROCERY



**Alimenti & Bevande**

15-20 €K

30 giorni

5,5-6,5%



FRESCO



**Prodotti Freschi**

5-10 €K

25 giorni

6,0-7,0%



NOFOOD



**Non Food**


10-15 €K

45 giorni

5,5-6,5%



SERVIZI



**Servizi e Logistica**

10-15 €K

50 giorni

7,0-8,0%



1. Fattura Media: ammontare medio di una fattura verso lo specifico settore merceologico

2. Giorni Medi: giorni medi di pagamento di una GDO verso lo specifico settore merceologico

3. Tasso Medio: media tasso di accesso al credito per lo specifico settore merceologico



# La soluzione FinDynamic – American Express è uno strumento al servizio del CPO e del CFO

AMERICAN  
EXPRESS

## UN SERVIZIO PER I FORNITORI CHE..



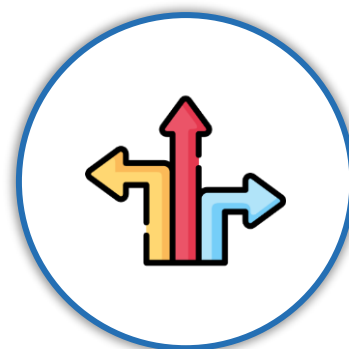
- ▶ Servizio di incasso certo/anticipato per i fornitori a supporto della negoziazione con i fornitori

## RAFFORZA LE RELAZIONI



- ▶ Rafforza le relazioni con i fornitori strategici coinvolti che posso liberare le proprie linee di credito

## GARANTENDO FLESSIBILITÀ



- ▶ Permette di gestire i pagamenti in modo flessibile a seconda delle necessità (carta o liquidità)

## E MIGLIORAMENTO KPI BILANCIO



- ▶ Linea di credito extra-bancaria (no segnalazione in Centrale Rischi) e dilazione commerciale fino a 58 gg

← PROCUREMENT →

← FINANZA →

# Q&A



**ANTONIO ALTOMONTE**

[antonio.altomonte@aexp.com](mailto:antonio.altomonte@aexp.com)



**SERGIO PRETI**

[Sergio.preti@findynamic.com](mailto:Sergio.preti@findynamic.com)